



# FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

## BLOC 1- MAITRISER LA PRATIQUE DU BILAN DE COMPÉTENCES

### OBJECTIF DE LA FORMATION

- Être capable de conduire un bilan de compétences dans sa globalité

### PUBLIC :

- Toute personne souhaitant apprendre la maîtrise de du bilan de compétences et créer son propre centre de bilan de compétences

### PRÉREQUIS :

- Avoir un diplôme de **niveau IV**.
- Avoir une bonne connexion internet (impératif).
- Être à l'aise avec les outils informatiques et l'IA (ChatGPT version payante obligatoire).

### MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS :

- en DISTANCIEL synchrone et asynchrone
- Toute situation de handicap fera l'objet d'une étude spécifique.

### QUALITÉ ET INDICATEURS DE RÉSULTATS

- ★ Taux d'abandon : 0%
- ★ Taux de satisfaction : 10/10
- ★ Note sur la pédagogie : 10/10

**Au 31/12/2024**

### MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

- Accueil des apprenants dans une salle virtuelle dédiée à la formation.
- Fourniture d'une trousse d'outils spécialisés pour les consultants en bilan de compétences et du matériel pédagogique associé.
- Apports théoriques, études de cas, questions/réponses.
- Matériels : documents projetés

## Formation complète bloc 1+ bloc 2



**DURÉE**

70H sur 3 mois



**MODALITÉ**

En distanciel synchrone



**TARIF BLOC 1+BLOC 2**

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

## RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

**Je m'inscris**



**CONTACT**

www.groupe-evolut-in.com  
06 27 61 39 50  
contact@groupe-evolut-in.com



**Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - contact@groupe-evolut-in.com - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### DISPOSITIF DE SUIVI DE L'EXÉCUTION DE L'ÉVALUATION DES RÉSULTATS DE LA FORMATION

- Questionnaire de positionnement (en amont), envoyé 7 jours avant le début de la formation
- Feuilles de présence
- Mises en situation (travaux dirigés)
- Formulaires d'évaluation de satisfaction à chaud de la formation

### PROGRAMME DE LA FORMATION

#### MODULE 1: DÉFINIR DES MODALITÉS ET CONDITIONS DE RÉALISATION D'UN BILAN DE COMPÉTENCES

##### **Objectif pédagogique :**

*Comprendre et appliquer le cadre réglementaire et déontologique pour la réalisation de bilans de compétences.*

##### **CONTENUS :**

#### SÉQUENCE 1 : MAÎTRISER LE CADRE RÉGLEMENTAIRE EN VIGUEUR.

- Appliquer les articles de référence dans le Code du travail.
- Respecter les trois phases du bilan de compétences : préliminaire, investigation, conclusion.
- Connaître les obligations Qualiopi pour les centres de bilans de compétences.
- Assurer la restitution des résultats et la réalisation d'un entretien de suivi à 6 mois.

#### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

#### RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

[Je m'inscris](#)



CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### SÉQUENCE 2 : CONNAÎTRE LE CADRE DÉONTOLOGIQUE.

- Garantir la confidentialité et la neutralité.
- Comprendre les principes de consentement éclairé du bénéficiaire.
- Assurer la confidentialité des informations recueillies.
- Maintenir une attitude neutre et impartiale pendant tout le processus.
- Respecter le principe de non-jugement.

### SÉQUENCE 3 : COMPRENDRE L'ENVIRONNEMENT DU DISPOSITIF.

- Identifier les acteurs du bilan de compétences et les sources de financement.
- Connaître les rôles et responsabilités des différents acteurs (conseillers, financeurs, organismes de formation).
- Identifier les différentes sources de financement disponibles (CPF, Pôle emploi, entreprises, etc.).
- Adapter l'accompagnement aux situations de handicap.
- Évaluer les besoins spécifiques des bénéficiaires en situation de handicap.
- Proposer des aménagements raisonnables et pertinents.
- Collaborer avec le réseau et les référents handicap pour adapter les prestations.

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

**RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT**

**Je m'inscris**



**CONTACT**

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)

 **Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### MODULE 2: DÉVELOPPER SA POSTURE DE CONSEILLER FACILITATEUR

#### Objectif pédagogique :

Adopter une posture professionnelle et éthique de conseiller en bilan de compétences.

#### CONTENUS :

#### SÉQUENCE 1 : CONNAÎTRE LA NOTION DE TIERS EXTÉRIEUR ET DE NEUTRALITÉ.

- Respecter l'obligation de moyen sans présupposé.
- Comprendre et appliquer le principe d'obligation de moyen.
- S'abstenir de tout jugement ou préjugé sur le bénéficiaire.

#### SÉQUENCE 2 : POSER CLAIREMENT LE CADRE DE LA PRESTATION.

- Établir un contrat d'engagement et une charte déontologique.
- Définir clairement les attentes et responsabilités de chaque partie.
- Expliquer et faire signer la charte déontologique.
- Comprendre les limites de l'intervention.
- Reconnaître les limites de ses compétences et orienter vers d'autres professionnels si nécessaire.

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

**RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT**

**Je m'inscris**



**CONTACT**

www.groupe-evolut-in.com  
06 27 61 39 50  
contact@groupe-evolut-in.com

 **Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - contact@groupe-evolut-in.com - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)





# FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

## MODULE 3: CONDUIRE UN ENTRETIEN D'ANALYSE DE LA DEMANDE

### Objectif pédagogique :

Savoir mener un entretien initial pour analyser et valider la demande du bénéficiaire.

### CONTENUS :

#### SÉQUENCE 1 : MAÎTRISE ET OUTILS DE LA DÉMARCHE D'ANALYSE DE LA DEMANDE

- Utilisation de la grille APS et de la trame d'entretien
- Techniques d'entretien adaptées
- Évaluation et synthèse des informations recueillies

#### SÉQUENCE 2 : PRÉSENTER LE CADRE DU BILAN DE COMPÉTENCES.

- Utiliser des techniques de communication efficaces (questionnement, reformulation, écoute active).
- Poser des questions ouvertes pour encourager le bénéficiaire à s'exprimer.
- Reformuler les réponses pour s'assurer de bien comprendre les besoins.
- Pratiquer l'écoute active pour montrer de l'empathie et de l'intérêt.

#### Séquence 3 : Collecter les informations nécessaires à la personnalisation du parcours.

- Expliquer clairement la démarche du bilan et les possibilités de financement.
- Présenter les étapes du bilan de compétences.
- Informer sur les différents dispositifs de financement et leurs critères d'éligibilité.
- Identifier les attentes et besoins du bénéficiaire (reconversion, changement de poste, etc.).
- Analyser les motivations et objectifs professionnels du bénéficiaire.
- Identifier les freins potentiels et les ressources disponibles.

## Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en exonération de TVA, article 261-4-4a du CGI

## RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

[Je m'inscris](#)



CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



Groupe  
**Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



# FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

## MODULE 4: EXPLORER LE PARCOURS PROFESSIONNEL ET PERSONNEL

**Objectif pédagogique :** Faciliter l'émergence des compétences et ressources du bénéficiaire.

### CONTENUS :

#### SÉQUENCE 1 : UTILISER DIFFÉRENTES TECHNIQUES D'ENTRETIEN.

- Appliquer des techniques d'entretien (directif, semi-directif, non directif).
- Choisir la technique d'entretien adaptée à la situation du bénéficiaire.
- Conduire des entretiens de manière structurée pour obtenir des informations pertinentes.

#### SÉQUENCE 2 : EXPLORER LES COMPOSANTES DU PARCOURS DU BÉNÉFICIAIRE.

- Identifier les étapes, choix, réussites et échecs du parcours du bénéficiaire.
- Analyser les décisions prises par le bénéficiaire tout au long de sa carrière.
- Identifier les compétences développées lors des différentes expériences professionnelles.
- Évaluer les motivations, centres d'intérêt, valeurs et aspirations.
- Identifier les centres d'intérêt et valeurs qui motivent le bénéficiaire.
- Analyser les aspirations professionnelles et personnelles du bénéficiaire.
- Proposer des outils pertinents (fiches métier, enquêtes métier, etc.).
- Utiliser des fiches métier pour fournir des informations sur les secteurs d'activité.
- Proposer des enquêtes métier pour explorer les réalités des différents métiers.

## Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en exonération de TVA, article 261-4-4a du CGI

**RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT**

**[Je m'inscris](#)**



**CONTACT**

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



**Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### MODULE 5: SÉLECTIONNER LES OUTILS DU BILAN DE COMPÉTENCES

#### **Objectif pédagogique :**

*Choisir et utiliser les outils appropriés pour chaque bénéficiaire.*

#### **CONTENUS :**

#### **SÉQUENCE 1 : CONNAÎTRE LES DIFFÉRENTS OUTILS DU BILAN.**

- Utiliser des outils comme le génogramme, l'inventaire des intérêts professionnels, les grilles d'évaluation, etc.
- Apprendre à utiliser et interpréter les résultats des outils de bilan.
- Restituer correctement les résultats.
- Analyser et présenter les résultats de manière compréhensible.
- Proposer des actions concrètes en fonction des résultats obtenus.

#### **SÉQUENCE 2 : ADAPTER LES OUTILS AUX BESOINS DU BÉNÉFICIAIRE.**

- Expliquer les consignes et objectifs des outils au bénéficiaire.
- Fournir des explications claires sur l'utilisation de chaque outil.
- S'assurer que le bénéficiaire comprend l'objectif de chaque outil utilisé.

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



**DURÉE**

70H sur 3 mois



**MODALITÉ**

En distanciel synchrone



**TARIF BLOC 1+BLOC 2**

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

### RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

**Je m'inscris**



**CONTACT**

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



**Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



# FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

## MODULE 6: FORMALISER UN PLAN D'ACTION ET DES PRÉCONISATIONS

### Objectif pédagogique :

Conclure le bilan de compétences avec un plan d'action structuré et argumenté.

### CONTENUS :

#### SÉQUENCE 1 : RECENSER FIDÈLEMENT LES RÉSULTATS DE L'INVESTIGATION.

- Identifier les leviers d'action (atouts, priorités, compétences transférables).
- Analyser les résultats des phases d'investigation pour identifier les atouts du bénéficiaire.
- Prioriser les compétences transférables pour le projet professionnel.

#### SÉQUENCE 2 : ÉLABORER UN PLAN D'ACTION CO-CONSTRUIT.

- Argumenter les projets professionnels retenus.
- Présenter les projets professionnels de manière argumentée et réaliste.
- Planifier un entretien de suivi pour sécuriser l'ancrage du plan d'action.
- Définir les étapes du plan d'action avec le bénéficiaire.
- Rédiger une synthèse pour finaliser le bilan de compétences.
- Organiser un suivi pour ajuster et valider les actions mises en œuvre.

## Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en exonération de TVA, article 261-4-4a du CGI

## RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

[Je m'inscris](#)



CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



# FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

## VALIDATION DE LA FORMATION

Remise d'un certificat de réalisation

## VOTRE FORMATRICE



### KARINE BERTIN :

Présidente du Groupe Evolut'In, experte en création et développement d'organismes de formation, consultante et auditrice QUALIOPi, consultante en bilan de compétences et formatrice à la pratique du bilan de compétences.

[Profil LinkedIn](#)

## DURÉE DU BLOC 1

35H

## HEURE

A déterminer avec votre formatrice

## LIEU

Classe virtuelle

## TARIF BLOC 1 SEUL

**2100 € ttc par participant**

Prestations de formation en exonération de TVA, article 261-4-4a du CGI

## Formation complète bloc 1+ bloc 2



### DURÉE

70H sur 3 mois



### MODALITÉ

En distanciel synchrone



### TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en exonération de TVA, article 261-4-4a du CGI

## RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

[Je m'inscris](#)



### CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)

06 27 61 39 50

[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)





## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### BLOC 2: CRÉER ET DÉVELOPPER VOTRE ACTIVITÉ DE FORMATION PROFESSIONNELLE

#### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES :

1. Créer et mettre en place son activité de formation.
2. Concevoir son offre de formation.
3. Promouvoir et développer son activité de formation

#### PUBLIC CIBLE:

La formation et la certification s'adressent à un public d'experts et de consultants spécialisés souhaitant transmettre leurs compétences dans le cadre d'actions de formation. La certification a pour objectif de valider leurs compétences sur le sujet afin de les rendre opérationnels en tant que formateurs indépendants en complément de leurs autres activités de conseil.

#### PRÉREQUIS :

Le candidat devra justifier :

- D'un domaine d'expertise pouvant faire l'objet d'une transmission dans le cadre de formation.
- D'un projet de développement d'une offre de formation professionnelle en complément de son activité principale.

#### QUALITÉ ET INDICATEURS DE RÉSULTATS

- ★ Taux d'abandon : 0%   ★ Taux de satisfaction : 10/10  
★ Note sur la pédagogie : 10/10

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

### RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

**Je m'inscris**



CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)

06 27 61 39 50

[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



**Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### VALIDATION DE LA FORMATION

Remise d'un certificat de réalisation + passage de la certification

### VOTRE FORMATRICE



#### KARINE BERTIN :

Présidente du Groupe Evolut'In, experte en création et développement d'organismes de formation, consultante et auditrice QUALIOPI, consultante en bilan de compétences et formatrice à la pratique du bilan de compétences.

[Profil LinkedIn](#)

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

**RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT**

**Je m'inscris**



**CONTACT**

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)

 **Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



# FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

## PROGRAMME DE LA FORMATION

### C1. ANALYSER LE MARCHÉ DE LA FORMATION PROFESSIONNELLE DANS SON DOMAINE D'EXPERTISE (2H)

- *Le marché de la formation*
- *Le cadre légal : droits et obligations des organismes de formation*
- *L'étude de marché : détecter les besoins de formation dans son domaine*
- *Définir son positionnement et créer son premier programme de formation*
- *Définir ses tarifs*

**Cas pratiques : Définir son positionnement**

### C2. STRUCTURER ET FAIRE RECONNAÎTRE SON ACTIVITÉ DE FORMATION (9H)

- *La checklist des obligations à connaître pour sa première formation*
- *Les différents documents encadrant la formation*
- *Les obligations de communication et règles en matière de publicité*
- *Le respect des normes de sécurité*
- *Monter son dossier de déclaration d'activité*
- *Le bilan pédagogique et financier annuel*
- *Connaître les différents types de financements pour orienter ses clients*
- *Les spécificités comptables d'un organisme de formation*
- *Le suivi qualité*
- *Les outils pour faciliter les démarches du formateur*
- *Trouver un local pour les formations en présentiel*

**Cas pratiques : Lister les démarches à réaliser pour structurer son activité de formation**

## Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

**RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT**

**Je m'inscris**



**CONTACT**

www.groupe-evolut-in.com  
06 27 61 39 50  
contact@groupe-evolut-in.com



**Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - contact@groupe-evolut-in.com - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### C3. METTRE EN ŒUVRE UNE DÉMARCHE QUALITÉ DE L'ACTIVITÉ FORMATION (3H)

- Le cycle de la certification Qualiopi
- Les organismes certificateurs pour passer la certification
- S'organiser pour obtenir Qualiopi

**Cas pratiques :** Lister les démarches à réaliser pour mettre en œuvre sa démarche qualité

### C4. CONCEVOIR LE PROGRAMME DE FORMATION (7H)

- L'apprentissage chez l'adulte
- Concevoir une action de formation
- Organiser le déroulé de sa formation
- Les supports de formation
- Le lieu de formation
- Evaluer les acquis : QCM, cas pratiques et exercices divers

**Cas pratiques :** Concevoir un programme de formation

### C5. ANIMER LES ACTIONS DE FORMATION (7H)

- Les qualités à développer pour être formateur
- Maîtriser sa communication verbale et non verbale
- Les temps forts d'une formation
- Se préparer à animer
- Les outils et techniques pédagogiques
- L'instauration d'un climat favorable à l'apprentissage
- L'évaluation de la satisfaction et de l'atteinte des objectifs de la formation
- Le suivi post-formation
- Adapter l'animation à un public en situation de handicap

**Cas pratiques :** Identifier les facteurs clés de succès d'une animation de formation et être en mesure d'adapter l'animation à un public en situation de handicap.

Formation complète  
bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT

[Je m'inscris](#)



CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



Groupe  
**Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### C6. DÉFINIR UN PLAN DE DÉVELOPPEMENT DE L'OFFRE DE FORMATION (7H)

- Introduction au webmarketing
- Communiquer autour de son offre de formation
- L'email marketing
- Optimiser ses contenus pour Google
- Les réseaux sociaux
- Les sites dédiés à la formation
- Suivre les retombées : Google Analytics
- Gérer le suivi commercial

**Cas pratiques : Lister les actions webmarketing à planifier pour promouvoir son offre de formation, réaliser un mini plan de communication**

### MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS

- Toute situation de handicap fera l'objet d'une étude spécifique.
- Délai d'accès: clôture des inscriptions 15 jours avant la date de la session de formation.

### MODALITÉS D'ASSISTANCE TECHNIQUE

#### Avant et après la formation :

- Assistance asynchrone : Courriel, chat/forum pour poser toutes vos questions (réponse garantie sous 24h).

#### Pendant la formation :

- Assistance synchrone : Système de prise de RDV téléphonique pour poser toutes vos questions et visioconférence.
- Assistance asynchrone : Courriel, chat/forum pour poser toutes vos questions (réponse garantie sous 24h).

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en exonération de TVA, article 261-4-4a du CGI

**RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT**

**Je m'inscris**



**CONTACT**

www.groupe-evolut-in.com  
06 27 61 39 50  
contact@groupe-evolut-in.com



**Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - contact@groupe-evolut-in.com - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)





## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### VALIDATION DE LA FORMATION ET CERTIFICATION

A l'issue de la formation, le stagiaire s'engage à passer l'examen préparant à la certification.  
cette formation vous prépare à la certification « Créer et développer une activité de formation professionnelle » enregistrée à France Compétences sous le numéro **RS6977**.

### MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

- Accueil des apprenants dans une salle virtuelle dédiée à la formation. (Visio conférence)
- Mise à disposition en ligne de documents supports téléchargeable dans l'extranet de la formation
- Vous disposez d'un accès illimité à la plateforme en ligne comprenant :
  - Vos supports de cours (vidéos, support pdf, travaux dirigés etc.)
  - Des documents supports téléchargeables (livret pédagogique, etc...)

### DISPOSITIF DE SUIVI DE L'EXÉCUTION DE L'ÉVALUATION DES RÉSULTATS DE LA FORMATION

- Questionnaire de positionnement (en amont), envoyé 7 jours avant le début de la formation
- Feuilles de présence (signature électronique)
- Mises en situation (travaux dirigés)
- Formulaires d'évaluation de satisfaction à chaud de la formation
- Attestation d'assiduité avec relevé des connexions

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

### RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

[Je m'inscris](#)



CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



**Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



# FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

## MODALITÉS D'ÉVALUATION ET/OU DE CERTIFICATION

*Mise en situation professionnelle portant sur un projet de création et de développement d'une activité de formation avec soutenance orale et remise d'un rapport. Le candidat a 15 jours de préparation avant la remise de ses écrits. L'écrit est ensuite suivi d'une présentation orale de 25 minutes devant un jury.*

1. Le candidat prépare en amont de la soutenance orale un projet de création et de développement d'une activité de formation en lien avec son expertise métier.
2. Il est attendu du candidat, dans un premier temps, qu'il présente son positionnement en fonction de son domaine d'expertise et du marché de la formation associé (en lien avec C1).
3. Afin de permettre la structuration et la reconnaissance de son activité de formation, il est attendu du candidat qu'il présente la liste des démarches à accomplir (en lien avec C2).
4. Le candidat aura ensuite à lister les actions à mettre en place pour mettre en œuvre sa démarche qualité en faisant le lien avec les attendus de la certification Qualiopi (en lien avec C3).
5. Il est ensuite attendu que le candidat propose un programme de formation en lien avec son sujet d'expertise et en fonction de sa typologie d'apprenant (en lien avec C4).
6. Le candidat sera interrogé sur les facteurs de succès d'une animation réussie ainsi que sur les points de vigilance, y compris les besoins d'adaptation ainsi que la prise en compte des apprenants présentant des situations de handicap (en lien avec C5).
7. Enfin, afin de permettre le développement de l'activité de formation, le candidat proposera un plan d'action permettant de rendre l'offre visible dans le but d'acquérir des clients (en lien avec C6).

- **Processus de candidature :** afin de s'inscrire à la certification, le candidat devra transmettre son dossier de candidature accompagné d'un CV à jour.

## Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

## RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

**Je m'inscris**



CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)

06 27 61 39 50

[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



**Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

*Mise en situation professionnelle portant sur un projet de création et de développement d'une activité de formation avec soutenance orale et remise d'un rapport. Le candidat a 15 jours de préparation avant la remise de ses écrits. L'écrit est ensuite suivi d'une présentation orale de 25 minutes devant un jury.*

1. Le candidat prépare en amont de la soutenance orale un projet de création et de développement d'une activité de formation en lien avec son expertise métier.
2. Il est attendu du candidat, dans un premier temps, qu'il présente son positionnement en fonction de son domaine d'expertise et du marché de la formation associé (en lien avec C1).
3. Afin de permettre la structuration et la reconnaissance de son activité de formation, il est attendu du candidat qu'il présente la liste des démarches à accomplir (en lien avec C2).
4. Le candidat aura ensuite à lister les actions à mettre en place pour mettre en œuvre sa démarche qualité en faisant le lien avec les attendus de la certification Qualiopi (en lien avec C3).
5. Il est ensuite attendu que le candidat propose un programme de formation en lien avec son sujet d'expertise et en fonction de sa typologie d'apprenant (en lien avec C4).
6. Le candidat sera interrogé sur les facteurs de succès d'une animation réussie ainsi que sur les points de vigilance, y compris les besoins d'adaptation ainsi que la prise en compte des apprenants présentant des situations de handicap (en lien avec C5).
7. Enfin, afin de permettre le développement de l'activité de formation, le candidat proposera un plan d'action permettant de rendre l'offre visible dans le but d'acquérir des clients (en lien avec C6).

- **Processus de candidature :** afin de s'inscrire à la certification, le candidat devra transmettre son dossier de candidature accompagné d'un CV à jour.

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



DURÉE

70H sur 3 mois



MODALITÉ

En distanciel synchrone



TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

**RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS  
MAINTENANT**

**Je m'inscris**



**CONTACT**

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



**Groupe  
Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)



## FORMATION DEVENEZ CONSULTANT(E) EN BILAN DE COMPÉTENCES ET LANCEZ VOTRE PROPRE ACTIVITÉ

### DURÉE DU BLOC 2

35H

### HEURE

De 09h00 à 17h

### LIEU

Classe virtuelle

### TARIF BLOC 2 SEUL



3800 € ttc par participant  
Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a du  
CGI

### OBJECTIF GÉNÉRAL DE LA FORMATION COMPLÈTE BLOC 1+ BLOC 2

À l'issue de la formation, vous serez capable de conduire des bilans de compétences de manière professionnelle et de lancer votre propre activité de consultant(e) en toute autonomie.

### \*QU'EST-CE QU'UNE ACTIVITÉ DE FORMATION PROFESSIONNELLE ?

Selon l'article L. 6313-1 du Code du travail, les actions de formation professionnelle regroupent **les formations, les bilans de compétences, les VAE et l'apprentissage**, et visent à développer les compétences pour accéder à l'emploi, s'y maintenir ou s'y adapter, notamment face aux évolutions économiques et technologiques.

### Formation complète bloc 1+ bloc 2



#### DURÉE

70H sur 3 mois



#### MODALITÉ

En distanciel synchrone



#### TARIF BLOC 1+BLOC 2

**4000 € ttc par participant**

Prestations de formation en  
exonération de TVA, article 261-4-4a  
du CGI

### RÉSERVEZ VOTRE PLACE DÈS MAINTENANT

[Je m'inscris](#)



#### CONTACT

[www.groupe-evolut-in.com](http://www.groupe-evolut-in.com)  
06 27 61 39 50  
[contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com)



**Evolut'In**

S.A.S.U MY SUCCESS COMPANY - Adresse : 6 rue d'Armaillé,  
75017 Paris 17 - [contact@groupe-evolut-in.com](mailto:contact@groupe-evolut-in.com) - Tél : 06 27 61 39  
50 Siret : 905 061 792 00016 - Enregistré sous le n° : 11 75 65  
40475 à la préfecture de Paris et d'Ile de France (Cet  
enregistrement ne vaut pas agrément de l'État)